

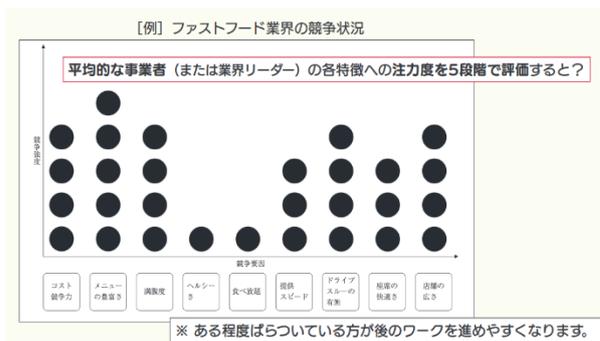
# 大阪柔整だより

## 「令和6年度 第2回専門講座」開催

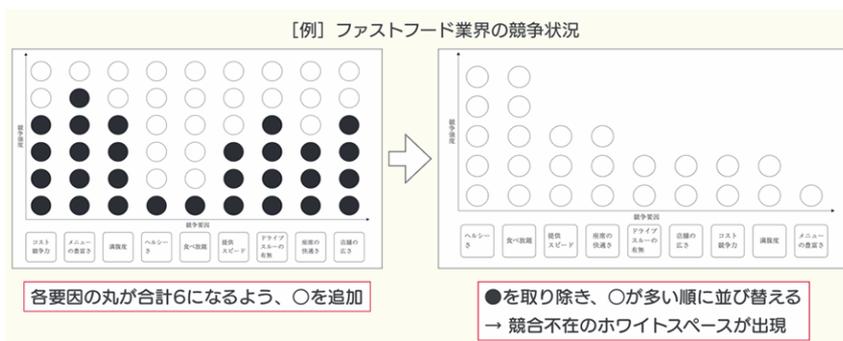
今回の専門講座は、大阪公立大学准教授 林 侑輝 先生にお越しいただき柔道整復師による実践をテーマに、保険外施術にも焦点をあて新しいビジネスモデルを構想するワークショップを行なっていただきました。本講座の要点を下記のようにまとめご報告いたします。

ビジネスモデルの定義として【無限の価値創造を目指して、価値提案・価値実現（具現化）・価値獲得（収益化）の3つのプロセスのそれぞれで、価値創造を阻害する様々な対立を解消するために設計された、活動システムの型】を前提にグループワークにて、先行研究で提案された「ビジネスモデル囲碁」を用いたビジネスモデル創造の作業を下記1～4の手順にて行いました。

1. 事業領域の大まかな定義 → 柔道整復業界における保険外診療（実費治療）として競合しうる異業種は何か？
2. ① 主要な競争要因の列挙 → 各事業者の個性を形作る特徴は？ その中から特に重要な 7(±2)個を選ぶなら？  
 ② 既存事業者による取り組み状況の分析 → 平均的な事業者（または業界リーダー）の各特徴への注力度を5段階で評価すると？（囲碁の●の数で表記）



- ③ 空白地帯の可視化 → 上記②での注力度の低いものに注力する。（囲碁の○の数で表記）



次頁へ続く